



FLOYD ปักธงรายได้ปีนี้โต 20% เดินหน้าธุรกิจเต็มสูบ ลุยยื่น ประมูลโครงการใหญ่

FLOYD ปักธงรายได้ปีนี้โต 20% เดินหน้าธุรกิจเต็มสูบ เตรียมยื่นซองประมูลโครงการขนาดใหญ่ จับกลุ่มลูกค้า DATA CENTER งานโครงสร้างพื้นฐาน ที่พักอาศัย-โรงแรม มั่นใจด้วยประสบการณ์ และความเชี่ยวชาญงานวิศวกรรมระบบ สาธารณูปโภคมากกว่า 36 ปีจะสนับสนุนให้บริษัทมีโอกาสได้รับงานสูงอีกหลายโครงการในปี

• 20 ม.ค. 2568

ข้อปเลย

นายทศพร จิตตวีระ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) หรือ FLOYD เปิดเผยว่า บริษัทฯ ยังคงเดินหน้าธุรกิจผู้ให้บริการรับเหมาติดตั้งงานวิศวกรรมระบบ สาธารณูปโภค และระบบดาต้าเซ็นเตอร์อย่างต่อเนื่อง ถึงแม้ว่าภาพรวมอุตสาหกรรมก่อสร้างในปี 2567 จนถึงปัจจุบัน มีแนวโน้มการฟื้นตัวอย่างค่อยเป็นค่อยไป ในขณะเดียวกัน ภาค อสังหาริมทรัพย์ก็ยังคงมีความท้าทายเป็นอย่างมากสำหรับผู้ประกอบการ แต่ก็ยังมองเห็น โอกาสที่น่าจับตามอง โดยเฉพาะอย่างยิ่งธุรกิจรับเหมาติดตั้งงานวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภค หรือ M&E ที่มีบทบาทสำคัญในการขับเคลื่อนภาคอสังหาริมทรัพย์และโครงสร้างพื้นฐานของ ประเทศ ด้วยผลงานที่โดดเด่น ได้มาตรฐานในระดับสากล และการส่งมอบงานที่ตรงต่อเวลา ส่งผลให้ FLOYD ได้รับความไว้วางใจจากผู้ประกอบการ เลือกลงเป็นผู้ดูแลงานโครงการที่มีเข้ามา อย่างต่อเนื่อง

อย่างไรก็ดี บริษัทฯ มองว่าการฟื้นตัวเป็นไปอย่างค่อยเป็นค่อยไป แม้เศรษฐกิจโลกและไทย จะมีสัญญาณการฟื้นตัว แต่การเติบโตของภาคอสังหาริมทรัพย์ยังคงมีความไม่แน่นอน โดยเฉพาะอย่างยิ่งในกลุ่มของตลาดที่อยู่อาศัย ตลาดคอนโดมิเนียม ที่ยังคง Oversupply ทั้งในปริมาณ การขายหรือสต็อกที่ไม่ได้ตามเป้า ในขณะที่การก่อสร้างโครงการเชิงพาณิชย์ อาทิ โครงการ พื้นที่ค้าปลีก โครงการมิกซ์ยูส ในแหล่งธุรกิจหรือแหล่งท่องเที่ยว ยังมีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่อง จากการที่รัฐบาลอัดฉีดมาตรการกระตุ้นการบริโภค และแรงหนุนจากภาคท่องเที่ยว โดยคาดว่า จำนวนนักท่องเที่ยวต่างชาติที่กลับมาท่องเที่ยวในประเทศ จะอยู่ในระดับก่อนเกิดโควิด ส่งผล ให้กลุ่ม Department Store, กลุ่ม Supermarket, กลุ่ม Hypermarket, กลุ่มคอนโดมิเนียมและ โรงแรมในย่านท่องเที่ยว เริ่มกลับมาฟื้นตัวได้มากขึ้น

สำหรับก้าวต่อไปของ FLOYD ในปี 2568 บริษัทฯ พร้อมเดินหน้าธุรกิจแบบเต็มสูบด้วย 4 กลยุทธ์ เข้ามาเสริมแกร่ง ได้แก่ 1.รักษาฐานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง เพื่อรองรับการเติบโตในอนาคต ให้มีความมั่นคง ให้สามารถเดินหน้าทางธุรกิจได้อย่างต่อเนื่องและมีประสิทธิภาพสูงสุด โดยมุ่งเน้นการบริหารจัดการต้นทุน การบริหารค่าใช้จ่ายอย่างมีประสิทธิภาพ และรักษาระดับ ความน่าเชื่อถือในการลงทุนแก่นักลงทุน

2.การเพิ่มผลตอบแทนที่มีคุณภาพ โดยมุ่งเน้นการสร้างรายได้จากโครงการที่มีผลตอบแทนที่ดี และมีความเสี่ยงต่ำ โดยเลือกลูกค้าที่มีฐานะการเงินที่แข็งแกร่งและมีประวัติที่ดี 3.การขยาย โอกาสในการเติบโตอย่างยั่งยืน โดยพุ่งเป้าไปที่ 4 กลุ่มตลาดหลัก ได้แก่ กลุ่มลูกค้างาน วิศวกรรมประกอบอาคาร, กลุ่มลูกค้างาน DATA CENTER, กลุ่มลูกค้าโครงการพื้นฐาน, กลุ่ม ลูกค้าที่พักอาศัย-โรงแรม โดยเฉพาะอย่างยิ่งโครงการขนาดใหญ่ที่ต้องการความเชี่ยวชาญและ

ประสบการณ์สูง ด้วยความเชี่ยวชาญจะสนับสนุนให้ FLOYD มีโอกาสได้ทำงาน และข้อสุดท้ายคือ 4.การส่งมอบโครงการที่มีคุณภาพให้กับลูกค้า โดยมุ่งเน้นการสร้าง ความพึงพอใจให้กับลูกค้าด้วยการส่งมอบงานที่มีคุณภาพตามหลักวิศวกรรม ตรงเวลา และมีความปลอดภัยในการก่อสร้าง มันใจปีนี้จะเป็โอกาสในการรับงานใหม่อย่างต่อเนื่อง โดยตั้งเป้าหมายรายได้เพิ่มขึ้นจากปีก่อน 20% ชูจุดเด่นจากประสบการณ์และความเชี่ยวชาญในธุรกิจผู้ให้บริการรับเหมาติดตั้งวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภค มายาวนานกว่า 36 ปี มีผลงานโดดเด่นมากมาย

ขณะที่ ณ สิ้นกันยายน 2567 บริษัทฯ มีงานในมือรอรับรายได้ Backlog มูลค่ากว่า 714.95 ล้านบาท และทยอยรับรายได้อย่างต่อเนื่องในช่วงไตรมาส 4/2567 ที่ผ่านมา อาทิ โครงการก่อสร้างคอนโดมิเนียมโนเบิล ครีเอท ของ บริษัท โนเบิล ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน), โครงการก่อสร้างอาคารสำนักงานวี.วรรณ ทาวเวอร์ ของบริษัท วี.วรรณ แอสเสท จำกัด, โครงการก่อสร้างคอนโดมิเนียมสกาย ปาร์ค เครือลากูน่า ภูเก็ต และโครงการก่อสร้างคอนโดมิเนียมเอสเซ็นท์ นครสวรรค์ ของ บริษัท เซ็นทรัลพัฒนา เรชชีเด็นซ์ จำกัด ในส่วนของห้างค้าปลีก บริษัทฯ เพิ่งส่งมอบศูนย์ค้าส่งวัตถุดิบอาหาร โก โสลเซลล์ สาขาเจริญราษฎร์ ของ บริษัท เซ็นทรัล ฟู้ด โสลเซลล์ จำกัด และ โฮมโปร สาขาเชิงทะเล จ.ภูเก็ต ของ บริษัท โฮม โปรดักส์ เซ็นเตอร์ จำกัด (มหาชน)



FLOYD
กำไรไตรมาส
2 และ 10
ล้านบาท ลุย

ประมูลงานใหม่ ตุนแบ็กล็อก 941 ลอ.



FLOYD วาง
เป้าหมายได้ปี
67 โต 50%
ปรับทัพดัน

"BE ENERGY" รุกงานระบบ "วิศวกรรม" คน
จูงจ

ADVERTISEMENT

exness การันตีนักเทรดทั่วโลก กว่า 800,0
ที่เทรดกับ Exness ทุกเดือน

"ถึงแม้ว่าการแข่งขันปีนี้รุนแรงขึ้นจากภาวะเศรษฐกิจ ส่งผลให้มีผู้รับเหมาหลายรายที่รับงานในราคาต่ำอาจส่งผลต่อคุณภาพของงานที่ไม่ได้มาตรฐาน หรือความปลอดภัยในการก่อสร้างที่อยู่ในระดับต่ำ ในขณะที่ผู้บริหารและนักลงทุนเริ่มให้ความสำคัญกับโครงการที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม และการก่อสร้างที่มีความปลอดภัยมากขึ้น โดยโครงการใหม่ๆ จะเป็นส่วนหนึ่งของเงื่อนไขการเข้าประมูล โดยบริษัทฯ พร้อมปรับตัวให้ทันต่อการเปลี่ยนแปลงของตลาดด้วยกัน ควบคู่กับการรักษามาตรฐานคุณภาพงานก่อสร้าง การบริหารจัดการต้นทุน และการส่งมอบงานที่ตรงเวลา จึงเป็นจุดเด่นของ FLOYD ที่ช่วยสนับสนุนให้ บริษัทฯ ได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าที่เป็นบริษัทฯ ชั้นนำของประเทศ และเชื่อว่าปี 2568 จะเป็นปีที่เติบโตและปีทองของ FLOYD โดยตั้งเป้าหมายการเติบโตไว้ที่ 20%" นายทศพร กล่าวทิ้งท้าย

Tags

Data Center

FLOYD

กลุ่มลูกค้าโครงการพื้นฐาน

ทศพร จิตตรีระ

ฟลอยด์

หุ้น FLOYD